

Intrebari pentru candidati:

1. Care credeti ca este atu-ul dvs. in lucrul cu clientul final ?
2. Ce e mai important, vanzarile, productia, marketing-ul ? De ce ?
3. Cum vedeti firma noastra in contextul concurentei directe ?
4. Ce preferati, salarizarea fixa sau la procent ? Enumerati cateva avantaje.
5. Cum va explicati termenul de *fotografie profesionala* in context digital ?
6. Ce va motiveaza mai mult, realizarile personale sau de echipa? De ce ?
7. Ce nu v-a placut la vechiul loc de munca ? Ce schimbari doriti sa gasiti la noi ?

Vanzator si Operator foto:

Cerinte:

- orientare spre clienti, lucru in echipa, dorinta de invatare si perfectionare continua, rabdare;
- abilitati excelente tehnice si de vanzare, responsabil pt. rezultate, orientat spre calitate, gandire analitica si conceptuala, pasiune pt. fotografie;
- indemanare, capacitate de retentie informativa, autodisciplina, spirit de echipa;
- abilitati de sinteza si de comunicare ierarhica si pe orizontala;
- putere de intelegere si consiliere clientela;
- loialitate fata de firma ;

Responsabilitati, descriere job:

IT de baza: - adobe photoshop, corel draw, office, etc;

- operare aparatura din dotare ;
- focusarea si identificarea obiectivelor de lucru/vanzare;
- indemanare, dorinta servirii impecabile a clientelei;
- fidelizarea clientului;
- responsabilitate si grija fata de gestiune si aparatura din dotare;
- disponibilitate la program prelungit si solicitant ;

Agent comercial :

Cerinte:

- orientare spre clienti, spirit de echipa, prospectare de piata, rezistenta la stres, rabdare;
- abilitati excelente de vanzare, gandire analitica si conceptuala, dorinta de succes;
- adaptare la program flexibil, autodisciplina;
- capacitate de sinteza si de comunicare;
- putere de intelegere si consiliere clientela ;
- calitati proactive si inovative, pasiune pt. comert;
- loialitate fata de firma ;
- calitati de bun negociator ;

Responsabilitati, descriere job:

- focusarea si identificarea obiectivelor de lucru/vanzare;
- dorinta servirii impecabile a clientelei;
- indeplinirea cu succes a tuturor comenzilor preluate ;
- fidelizarea clientului;
- responsabilitate si grija fata de gestiune si comenzi;
- familiarizare in detaliu cu produsele si serviciile firmei ;
- disponibilitate la program prelungit si solicitant;